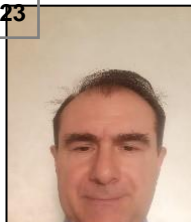


Fabio Gherghi

Direttore di Punti Vendita



INFORMAZIONI DI CONTATTO

Email: fabio.gherghi63@gmail.com
Indirizzo: Via Dover,43, 04011 Aprilia Italia
Telefono: 3394370789
Data di nascita: 1963-02-04
Nazionalità: Italiana

DESCRIZIONE

Direttore di Supermercati di Grandi Dimensioni con più di 30 anni di esperienza, con spesso ruoli di Tutor per i nuovi Direttori o di Consigliere per Punti Vendita da risollevare

ESPERIENZA

*Piazza Pio XII ,Roma (RM)
Ottobre 2021-Giugno 2022*

Direttore di Punto Vendita
Maxi tuodi

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali

*Torrino ,Roma (RM)
Settembre 2020-Settembre 2021*

Direttore di Punto Vendita
INGRANDE

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali

*Spinaceto, Roma (RM)
Gennaio 2017 - Luglio 2020*

Direttore di Punto Vendita
SIMPLY

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali

*Colleferro, Roma (RM)
Gennaio 2016 - Dicembre 2016*

Direttore di Punto Vendita
SIMPLY

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali

*Latina, (LT) Italia
Gennaio 2008 - Dicembre 2016*

Direttore di Punto Vendita
SIMPLY

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali

*Pomezia (RM)
Gennaio 2003 - Dicembre 2008*

Direttore di Punto Vendita
SMA

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali.

*Torrino Roma (RM)
Gennaio 2001 - Marzo 2003*

Direttore di Punto Vendita
SMA

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali.

Latina, (LT)
Gennaio 2000 - Febbraio
2001

Direttore di Punto Vendita
SMA

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali.


© European Union, 1995-2020

Centro Commerciale La
Nave Marino
Marzo 1998 - Gennaio 2000

Direttore di Punto Vendita
SMA

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali.

Spinaceto, Roma (RM)
Italia
Febbraio 1996 - Marzo 1998

Direttore di Punto Vendita
SMA

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali.

Aprilia (LT)
Gennaio 1994 - Dicembre 1996

Direttore di Punto Vendita
SMA

Gestione del conto economico, gestione del personale, gestione delle perdite, gestione dell'aspetto commerciale, gestione dell'autocontrollo commerciale, gestione della legge L 81, kpi e rispetto regole aziendali.

ISTRUZIONE

dal 2008 in poi ogni anno

Licenza Media

Corso Direttore Auchan

Corso da Direttore dove gli argomenti trattati erano : Gestione dei Obiettivi Commerciali, Coordinare i Programmi merceologici, gestione dei ordini e delle consegne, Gestione Finanza della Filiale, Gestione del Personale, Gestione dei piani Promozionali della Filiale, Gestione delle Sicurezza e Pulizia della Filiale , come aggiornarsi sulla Concorrenza

LINGUE

Inglese
Livello base

COMPETENZE

Gestione de Personale
Gestione della Logistica

Conoscenza e Fidelizzazione Clientela

SUCCESSI

CERTIFICATI E CORSI

PERSONALIZZATO
